

Learn Box : Sage X3 - Gestion des ventes



OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Gérer des flux vente dans SAGE X3
- Gérer les tarifs de vente dans SAGE X3
- Créer les fiches clients dans SAGE X3



PUBLIC VISÉ

Cette formation s'adresse aux professionnels de l'administration des ventes et du commerce.



PRÉREQUIS

Connaissance du métier de commercial ou de l'administrateur des ventes.



DURÉE

0 jour (3 heures)



DESCRIPTION

- Overview
- Données de base Sociétés et sites
- Données de base Clients
- Données de base Articles
- Données de base Tarifs
- Flux Transactions
- Flux Commandes
- Flux Livraisons
- Flux Factures
- Flux Retours et avoirs
- Conclusion



MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

E-learning interactif : Découverte du module - Explications théoriques - Exercices et observations



MOYENS ET SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

Cours en E-learning
Support de cours à disposition sur plateforme LMS
Exposés théoriques



MODALITÉS D'ÉVALUATION ET DE SUIVI



Des quizz et simulations sont à réaliser au cours de chaque chapitre. Un score de minimum 80% est attendu pour valider le module.

Un certificat de formation est remis à l'issue de la formation.



PROFIL DU / DES FORMATEURS

Formation en E-learning sans formateur



ASSISTANCE TECHNIQUE ET PÉDAGOGIQUE POUR ACCOMPAGNER LE BÉNÉFICIAIRE DANS LE DÉROULEMENT DE SON PARCOURS

Notre équipe est à votre disposition via l'adresse formation@4cad.fr pour vous accompagner et répondre à vos questions avant et pendant toute la durée de la formation.